

LOS INDICADORES

herramientas indispensables para el manejo del hato

Por: Juan Esteban Sánchez Villegas, M.V.Z., D.B.R. SelecTEC - Genética Selecta

La información es la base de la cuarta revolución industrial y la ganadería no puede ser ajena a ello. Conocer el desempeño individual y poblacional del hato permite tomar decisiones muy importantes, aún más en momentos coyunturales del negocio.

Para obtener información confiable y oportuna es indispensable identificar adecuadamente cada individuo desde el momento mismo de su nacimiento. La identificación individual permite registrar eventos importantes como fecha de nacimiento, fecha de presentación de celos, fecha de cada una de las inseminaciones, partos, novedades durante el parto (y posteriores a él), problemas de salud y al realizar tratamientos o prácticas diferenciadas de manejo.

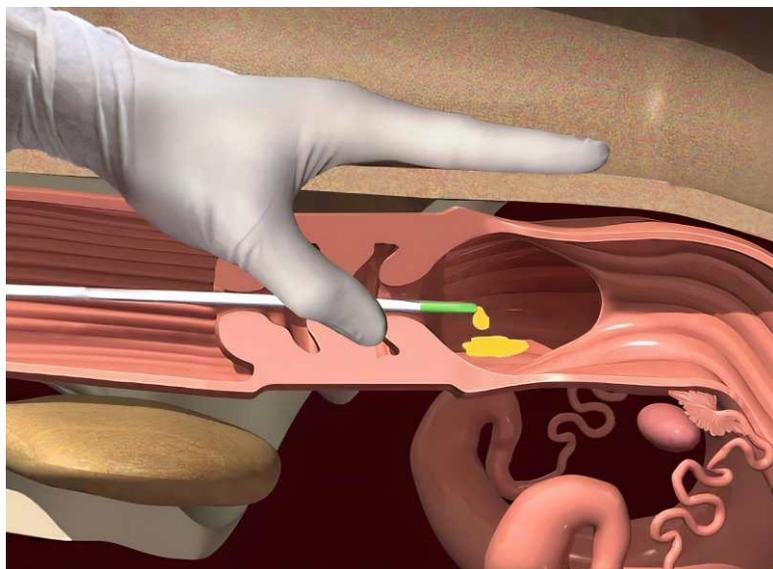
Indicadores de desempeño

Un indicador permite conocer el comportamiento del hato y establecer estrategias de manejo que permitan alcanzar las metas trazadas. Es claro que pueden existir metas generales o poblacionales, pero también es muy importante establecer las metas para cada hato de manera particular de acuerdo con los recursos y características de cada empresa. Vamos a repasar algunos indicadores que pueden resultar muy útiles en hatos lecheros especializados y doble propósito.

Período Voluntario de Espera (PVE): es el lapso de tiempo que transcurre desde el parto hasta el momento en que nosotros decidimos que la vaca puede ser inseminada por primera vez (si la vaca entra en celo durante el PVE esta no será servida). Regularmente se establece como PVE los primeros 40 a 70 días postparto; se espera que durante el PVE la vaca presente una correcta involución uterina (retorno del útero al tamaño y funcionalidad de hembra vacía), y ovárica (ciclos estrales normales entre 18 a 24 días). La duración del PVE se determina teniendo en cuenta las características del hato; hatos con promedio de producción más alto (7.000 o más kilos de leche por lactancia ajustada a 305 días), requieren un PVE más largo.

Días a primer celo observado postparto: es el número de días que transcurren desde el parto hasta el momento en que la vaca es observada por primera vez en celo estable (la hembra permite ser montada por otro animal). Si la mayoría de las vacas presentan uno o varios celos durante el PVE, es señal de que usted está realizando un adecuado manejo durante el período de transición (21 días antes y 21 días después del parto). Los días a primer celo observado pueden aumentar debido a una alta incidencia de vacas en anestro postparto, uno de los principales limitantes para obtener una alta eficiencia reproductiva. El anestro se da como resultado, en algunas ocasiones, del amamantamiento continuo o como consecuencia de una baja condición corporal; en otros casos, las vacas sí presentan celo pero no son detectadas debido a que la actividad ocurre durante la noche o en momentos del día en que no son observadas o a que no existe en la ganadería una rutina para la detección de celos. En estudio realizado por Dransfield y col. en 1998, mostraron que de un total de 2.055 celos reportados en 17 hatos, tan solo un 24% de ellos fueron catalogados como de corta duración (menos de 7,5 horas recibiendo monta) y baja intensidad (menos de 1,5 montas por hora), que son mucho más difíciles de detectar a veces llamados celos silenciosos.

Tasa de Detección de Celos (TDC): es un indicador de la eficiencia en la labor de detección de calores. Establecer una rutina que incluya 3 o 4 periodos intensos de observación diaria con una duración entre 15 a 20 minutos por lote, aumentará de manera importante la proporción de vacas que son detectadas. Este parámetro también es conocido como Tasa de Inseminación y se estima como meta detectar el 64% o más de las vacas aptas que han



cumplido el PVE. Datos obtenidos en Colombia por el programa ReproAnalysis de Select Sires, arrojaron una TDC del 49%, muy por debajo de lo ideal.

Días a primer servicio: periodo de tiempo que transcurre desde el momento del parto hasta el primer servicio registrado. Idealmente, las vacas deben ser inseminadas tan pronto finalice el PVE, es decir, si se tiene un PVE de 60 días, lo ideal sería que las vacas recibieran su primer servicio al día 60 o 61, más aún si el número de servicios por concepción del hato es alto (3 o más). **Como meta general se debe establecer que el 95% de las vacas deben recibir su primer servicio dentro de los primeros 100 días postparto.**

Tasa de concepción (TC): es la proporción de hembras diagnosticadas gestantes del grupo de animales servidas. Obtener TC por encima del 35% a primer y a todos los servicios debe ser la meta de todos los hatos.

Tasa de preñez a 21 días: proporción o porcentaje de vacas elegibles para ser inseminadas, que se preñan en periodos de 21 días. Se obtiene multiplicando la Tasa de Inseminación x la Tasa de Concepción / 100. Se ha establecido como TP ideal 21%; valores inferiores indican baja tasa de detección de celos, baja tasa de concepción o ambas.

Servicios por concepción: es un indicador de la eficiencia en el procedimiento de inseminación. Obtener resultados entre 1,5 y 2,5 servicios por concepción son indicio de que el inseminador está realizando muy bien su trabajo y que las vacas son inseminadas al momento correcto. En hatos con 3 o más servicios por concepción se debe revisar la rutina y la higiene del equipo y el momento de la inseminación.



Proporción de vacas que deben concebir (quedar preñadas) cada mes: para calcularlo se tiene en cuenta el número total de vacas en el hato es decir, las hembras en producción y vacas horras (secas preñadas) y se divide entre el intervalo entre partos esperado en meses (12, 12,5 ó 13). Como ejemplo, en un hato de 100 vacas, con un intervalo entre partos de 12,5 meses se deben preñar 8 vacas por mes. Es un indicador muy sencillo de calcular, de interpretar y fácil de recordar por parte de todos los integrantes de la ganadería.

¡¡¡Finalmente debemos recordar que la meta más importante es preñar muchas vacas en el momento indicado, esa es la base del negocio ganadero!!!